

Всё самое необходимое, что надо знать и уметь современному человеку, чтобы быть успешным, выступая публично.

Навыки, которые приобретаются в процессе обучения на этом курсе, существенно улучшают качество делового и межличностного общения.

На данном тренинге каждый участник выступит перед группой не менее 8-10 раз, получит персональную обратную связь высокого качества от тренера для улучшения ораторского мастерства именно конкретно каждого участника.

Планируемые результаты:

- обретение/укрепление уверенности в коммуникационной ситуации: публичное выступление, деловое общение, бытовое общение;
- умение чётко формулировать свои мысли, грамотно доносить их до публики, собеседника;
- знание законов убеждения, умение отстаивать свою точку зрения;
- умение «экологично» готовиться к публичному выступлению (минимальные временные затраты с максимальным результатом);
- получение удовольствия от произнесения речи на публике и от взаимодействия со слушателем.

Какие темы и вопросы проработаем на тренинге:

1. Получим матрицу своих ораторских навыков (проведём диагностику ораторского мастерства каждого участника тренинга), увидим свои сильные стороны, наметим зоны развития. Научимся использовать матрицу после тренинга и сможем давать друг другу грамотную предметную обратную связь после выступлений.
2. Как правильно готовиться к выступлению, на что обратить внимание, что обязательно учесть, что главное при подготовке.
3. Какие основные сложности могут возникнуть в публичном выступлении, которые могут привести к неудаче.
4. Что важнее в публичном выступлении форма или содержание? Умение работать в различных жанрах публичного выступления от информационного до убеждающего.
5. Как сделать свою речь убедительной и увлекательной. Законы рациональной и эмоциональной аргументации. Логика речи в публичном выступлении. Законы тезиса, законы аргумента.
6. Различные способы подачи материала в зависимости от аудитории (доброжелательная / недоброжелательная). Законы композиции речи.
7. Приёмы захвата и удержания внимания аудитории, умение взаимодействовать с аудиторией.
8. Работа со страхами, вызываемыми публичным выступлением. Философия появления страха. Основа уверенности оратора. Способы и методы самонастройки и успокоения перед публичным выступлением, умение контролировать своё состояние во время публичного выступления.
9. Работа с пространством. Особенности различных аудиторий (помещений) и залов и умение в каждом пространстве определять выгодные точки выступления.
10. Импровизация в речи. Что говорить на публике, когда все слова закончились? Или внезапно пропали? Или так и не появились? Методы, приемы и секреты, которые выручают в ситуации «публичного зависания» и которыми виртуозно пользуются политики и другие сильные мира сего. Методы избавления от «слов-паразитов».
11. Вопросно-ответная сессия. Алгоритм ответов на вопросы для доброжелательной аудитории. Алгоритм ответов на вопросы для НЕ доброжелательной аудитории. Умение «держать удар». Работа с неудобными вопросами. Философия вопроса и ответа.
12. Умение выступать в команде. Особенности командного выступления.

Ведущий курса: **Владимир Брик** – руководитель школы ораторского искусства "Оратор-До", тренер ораторского искусства, тренер мастерства переговоров, руководитель театрального коллектива

Записаться на тренинг как <https://goo.gl/forms/ldTNMIZSuNj7xJU43>